

Бизнес-план построения сети вендинговых массажных кресел

Анализ рынка вендинг массажных кресел

На 2009 год доля вендинг кофе-машин составляет примерно 29% от общего числа торговых автоматов, платежных терминалов с фото-киосками - 28%, и снековых аппаратов - 18%, автоматов быстрой пищи прохладительных напитков по 7%. Вендинг кресла с оставшимися торговыми автоматами занимают не более 9 % рынка. Это означает, что сфера массажных кресел на рынке вендинг автоматов практически свободна, конкуренция минимальна, а возможности для выгодного вложения денег очевидны.

Перспективные места размещения массажных кресел

Способы выбора точек для установки основаны на определении мест с большой проходимостью людей, имеющих несколько минут на отдых. Возможные местами для установки **вендинговых массажных кресел** - супермаркеты, бизнес-центры, вокзалы, аэропорты, автомойки и автосервисы, спортивные комплексы, отели, профилактории, пансионаты, салоны красоты, сауны, центры развлечения и отдыха, боулинги, кинотеатры и т.д.

Целевая аудитория

90% потенциальных клиентов предлагаемой услуги абсолютно не разбираются, что такое массажное кресло и как оно работает. При первом знакомстве с вендинг креслом человек проявляет интерес, но обычно его не показывает по причине стеснительности. Чтобы сломить природный барьер необходимо устраивать показательные сеансы массажа, которые либо спровоцируют потребителей попробовать услугу, либо гарантированно избавят его от страха перед новинкой. Большинство посетителей обращают внимание на рекламные материалы – стойки, плакаты, баннеры. Она должна быть яркой и заметной, чтобы облегчать прочтение.

Необходимые стартовые вложения

Цена кресла зависит от приобретаемого количества единиц.

Количество	Стоимость
1 шт.	От 55000 руб до 79200 руб.
От 5 шт.	От 52400 руб до 75250 руб
От 10 шт.	От 500300 руб до 71100 руб.

Затраты на рекламы для оформления одного **массажного кресла** – около 4500 руб. Затраты на доставку и установку одного кресла – 1500 руб. На этом пункте можно сэкономить, если найти компанию, которая в вашем городе доставит и разместит кресла бесплатно. В Москве этим занимается компания Viptron. У них же можно заказать все рекламные материалы, которые давно разработаны и активно привлекают публику.

Расчет прибыли

Рационально все подсчеты производить, основываясь на двух факторах: количество сеансов в день (30 дней в месяце) и стоимости услуги. Один сеанс массажа обойдется в 100 руб. за 10 минут. По проведенным экспериментам стоимость услуги на количество посадок не влияет. При уменьшении цены на услугу в два раза, касса также падала на 50 %.

Если рядом с креслом установлен рекламный баннер, то выручка возрастает на 20-40% (в зависимости от места).

Рассчитать примерное количество сеансов в день для разных городов и помещений достаточно сложно. Обычно оно составляет от 3 до 25 посадок в разных точках. В течение недели обычно достигается оптимальное количество посадок. В случае не удачного выбора места анализа работы на протяжении 2 недель достаточно, что принять решение о смене точки. Оцените, какое на ваш взгляд реальное количество посадок возможно в планируемом месте, и берите эту цифру для дальнейших расчетов.

Допустим, среднее количество сеансов будет равно 5 массажам в день по 100 руб. Итого, $5 \times 100 \times 30$ дней = 15000 рублей – месячная выручка.

Расчет затрат

Арендная плата за каждое кресло зависит от выбранного помещения и умения владельца вести переговоры. В небольших городах стоимость аренды

не превышает 1000 рублей в месяц. В супермаркетах и гостиницах Москвы она составляет около 300 долларов в месяц. Для расчетов остановимся на 20% от месячной прибыли, $15000 \times 0,2 = 3000$ рублей в месяц.

Инкассация. Один инкассатор способен обрабатывать 50-80 массажных кресел. Если в сети меньше 10 кресел, эта статья затрат отсутствует. Вы либо легко осуществите объезд точек сами, либо можете воспользоваться помощью родных или друзей. Одну точку необходимо посещать раз в две недели. Расходы на экспедицию определите сами, руководствуясь возможным количеством кресел.

Налоги. В законодательстве ничего не сказано о продаже услуг массажа населению с помощью вендинг кресел. При оформлении документов, надо выбрать тот вариант малого бизнеса, который определяет вендинг кресла не как торговую точку. При этом на налоги придется потратить 6% от выручки.

Перемещение кресла на новую точку. В начале работы не избежать ошибочного выбора места установки. С опытом эти проблемы исчезнут. Транспортировать кресло можно в джипе, минивене и или микроавтобусе. Затраты в этой статье рассчитываются на основании стоимости услуг перевозчиков в вашем городе. Или будут равны стоимости бензина, если вы владеете необходимым транспортом.

Промоушен. Этот вопрос решается с помощью инкассаторов, которые проводят показательные сеансы массажа для администрации.

Ремонт в первый год бесплатно осуществляется продавцом кресел. Компания Viptron, к примеру, в случае невозможности устранения поломки на месте предоставляет подменное кресло. А проблемы в регионах решает посредством телефонных консультаций и отправкой запчастей курьерскими службами.

Выводы

1. Общая сумма затрат

Наименование затрат	Стоимость (на 1 массажное кресло)
Арендная плата	3000 руб./место
Инкассация	Самостоятельно
Налоги	6,67% от выручки
Перемещение кресел	Самостоятельно



Промоушен

Самостоятельно

Окупаемости вендинга массажных кресел на основе модели VipTron Elite.

Trelax Basic	Стоимость (на 1 массажное кресло)
Массажное кресло (1 шт.)	61500р
Реклама	4500р
Доставка и установка	1500р
Сумма вложенных денег	67500р
Дневная выручка	500 р
Кол-во сеансов массажа	5
Стоимость сеанса	100 р.
Месячная выручка	15000р
Расходы	
Арендная плата	3000р
Промоушен	-
Перемещение массажных кресел	-
Инкассация	-
Налоги	1000,50 рублей
Аренда офиса, канц., связь	-
Административные расходы	-
Срок окупаемости вложений	от 6,5 мес.

В компании VipTron.ru вам предложат не только полный ассортимент кресел, готовые рекламные материалы, но и **готовый бизнес-план** для заинтересовавших вас моделей. К тому же снабдят всей необходимой документацией – от договоров до сертификатов.